

事例で学ぶ「売れる」売上計画の作り方 経営革新の取り組み方と事業計画作成のポイント

厳しい経営環境の中で市場競争に勝ち抜くためには、既存事業からのビジネスモデル転換や新製品・新サービス開発による経営革新に取り組み、持続的な企業成長を展開することが求められています。しかし新事業・新商品開発のアイデアを考え出しても、それだけでは「売れる」ものになるとは限りません。顧客の需要や市場規模等を精査してアイデアの修正を重ね、より実現可能性の高い売上計画・事業計画を策定しなければなりません。

本セミナーでは、年間約900件を超える相談に対応する大阪商工会議所の専門家が、アイデアを事業計画に落とし込むポイントや、その実現可能性を高める売上計画策定の方法を解説するとともに、大阪府の担当者が、『経営革新計画』制度と承認後の資金調達・販路開拓等の支援策について紹介します。補助金申請のための経営革新計画策定の修得にもお勧めです。ぜひご参加ください。

- ◆日時 平成27年11月13日(金) 午後2時～4時
- ◆場所 ニッセイ京橋ビル 3階会議室 大阪市都島区東野田町4-6-22 最寄駅: JR・京阪・地下鉄「京橋」
- ◆受講料 会員・非会員とも **無料**
- ◆講師 **合同会社 繁盛マネジメント舎代表社員・中小企業診断士 梶原 陽二 氏**
- ◆カリキュラム
 - ①新規事業を考える ～自社の強みやニーズの捉え方、可能性の見極め方
 - ②アイデアを実現可能な売上計画に組み立てる方法
 - ③大阪府の『経営革新計画』の承認制度と関連支援策
 - ④成功事例紹介 ～経営革新計画承認、補助金採択を受けて躍進する企業の新事業戦略
- ◆対象者 **新商品・新サービスの開発、新規事業の展開、第二創業などに関心がある
中堅・中小企業経営者、小規模事業者など**
- ◆定員 25名(先着順。定員オーバーの場合はご連絡させていただきます)
- ◆下記の申込書に必要事項をご記入の上、東支部までFAXにてお申込みください。
- ◆講習会開催1週間前頃に地図の入った受講票をFAXさせていただきます。
- ◆本事業は大阪府の経営支援事業費補助金の一部を受けて実施しているため、大阪府へ実施報告をいたします。
講習会参加の際には、必ずアンケートにご協力賜わり、事務局まで提出ください。
- 【問合せ先】大阪商工会議所 東支部(担当 吉村) TEL 06-6358-6111

申込書

FAX 6358-6333 大阪商工会議所 東支部 行き
経営革新の取り組み方と事業計画作成ポイント 受講申込書

会社名			会員番号		
住所	〒				
電話			F A X		
業種				従業員数	名
フリガナ名			メールアドレス		

※ご記入頂いた情報は、大阪商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用させていただくのをはじめ、大阪府、講師には参加者名簿として配布いたします。